

## 企业介绍：

上海衡封新材料科技有限公司（简称“衡封新材”）成立于 2018 年，总部坐落于上海市闵行区，是一家集电子级高性能聚合物材料研发、生产及销售于一体的高新技术企业。凭借在行业内的突出表现，公司还荣获专精特新中小企业、科技型中小企业等称号，这些荣誉充分彰显了衡封新材在技术创新、专业化发展等方面的卓越实力。

公司以电子级特种酚醛树脂和特种环氧树脂为核心产品，重点服务于半导体行业及其它相关行业领域，致力于为全球电子信息产业提供关键材料解决方案。作为行业技术领导者，衡封新材汇聚了一支由博士、硕士、高级工程师领衔的 90 多人专业技术、生产、销售团队，具备年产 9 万吨特种树脂的强大生产能力。公司创新采用“2 + 1”产业布局模式，在建立两大生产基地的基础上，配备专业研发中心，构建起从研发到生产的一体化保障体系。目前，公司主要产品涵盖电子级特种酚醛树脂和特种环氧树脂两大系列，多达 100 余个品种，广泛应用于半导体行业及其它行业领域。

在品质管理方面，衡封新材已通过 ISO9001、ISO14001、ISO45001 等国际管理体系认证，建立了完善的质量控制体系。凭借卓越的产品性能和稳定的质量保障，公司与多家行业龙头企业建立了长期战略合作关系。

展望未来，衡封新材将继续秉持“成为电子材料领域进口替代的领航者”的发展理念，依托高新技术企业、专精特新中小企业、科技型中小企业的创新优势，通过持续的技术创新和优质服务，为客户创造更大价值，推动中国电子材料产业高质量发展。

## 销售总监：

### 【岗位概述】

全面负责公司覆铜板产品线的战略规划、销售团队管理及市场拓展。依托深厚的行业背景与客户资源，制定并执行符合行业特点的销售战略，领导团队实现销售目标，建立并维护关键客户关系，推动公司在覆铜板领域的市场份额与品牌影响力的提升。

### 【岗位职责】

#### 1. 战略规划与业务发展

制定并实施覆铜板业务的中长期销售战略、市场规划及年度预算。

深入分析行业趋势、竞争格局与客户需求，识别并把握市场机会。

带领团队开拓新市场、新应用领域（如高速高频、IC 载板、汽车电子等），优化产品与客户结构。

#### 2. 销售目标与团队管理

全面负责公司覆铜板业务的销售业绩，确保完成或超越营收、利润及市场份额目标。

组建、培养、激励和管理一支高效的销售与技术服务体系，建立完善的销售管理制度与业务流程。

设定团队关键绩效指标（KPI），并进行定期评估与绩效考核。

#### 3. 客户资源与高层关系建立

利用并导入个人在覆铜板行业的深厚客户资源，直接参与并主导关键大客户、战略客户的开发与高层关系维护。

建立并维护与核心客户（PCB 头部企业、战略终端用户等）的战略合作伙伴关系，确保业务的长期稳定与增长。

#### 4. 行业技术支持与解决方案

基于对覆铜板技术、工艺及应用的深刻理解，指导团队为客户提供专业的技术解决方案和价值销售。

推动销售与研发、生产部门的紧密协作，确保公司产品策略符合市场需求，并主导重大技术商务谈判。

## 5. 跨部门协同与运营优化

与市场、产品、生产、供应链及财务部门高效协同，确保从订单到交付的全程顺畅，提升客户满意度。

参与公司产品定价策略、新产品上市策略及产能规划的制定。

### 【任职要求】

#### 1. 行业背景与经验

具有 8 年以上在覆铜板行业供应商的销售管理或高级技术服务经验，熟悉覆铜板产业链（原材料、生产、PCB 应用）。

深刻理解覆铜板的产品技术、性能指标、生产工艺及主流应用场景。

#### 2. 客户资源要求

拥有覆铜板行业丰富且可验证的客户资源网络，具备快速带领团队切入市场、带来实质业务增量的能力。

与多家 PCB 百强企业或知名终端客户已建立稳固的高层业务关系者优先。

#### 3. 能力与素质要求

卓越的战略思维与商业洞察力：能够制定并有效执行业务增长战略。

杰出的领导力与团队建设能力：有带领并管理 20 人以上销售团队的成功经验。

出色的商务谈判、高层对话与资源整合能力。

具备优秀的分析决策能力、结果导向意识及抗压能力。

#### 4. 教育与资质

本科及以上学历，材料科学、高分子化学、电子工程、市场营销或相关专业优先。

具备优秀的沟通表达能力。

## 联系信息：

公司总部地址：上海闵行区新光华创智园 1 号楼 102 室

研发与技术中心地址：上海闵行区碧溪路 55 号院 2 号楼

联系部门：人事行政中心

联系电话：HR 燕先生 18602192083

简历投递邮箱：yanxianwen@resicare.com.cn/wuxing@resicare.com.cn